



Die Attends GmbH ist ein führender Hersteller von Medizin- und Hygieneprodukten mit Sitz im Rhein-Main-Gebiet und gehört zur internationalen Domtar Gruppe. Wir vertreiben innovative Produkte aus dem Gesundheitsbereich, die die Lebensqualität von Menschen verbessern. Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Vertriebsprofi als:

Account Manager Nord-/Ostdeutschland (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Zuständigkeit für den Vertrieb in Nord-/Ostdeutschland (Schwerpunkt: Mecklenburg-Vorpommern, Berlin, Brandenburg, Sachsen-Anhalt, Thüringen und Sachsen)
- Betreuung & Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Ausbau des Vertriebsgebietes
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam und der Marketingabteilung
- Kontinuierliche Analyse des Marktes, Wettbewerbes, Kunden und aller relevanten Marktteilnehmer und identifizieren von Marktentwicklungen- und Chancen
- Sie berichten in dieser Position an den Sales Manager Germany B2B

Das zeichnet Sie aus:

- Vertriebsprofi mit nachweislichem Erfolg
- Ausgezeichnete analytische und kommunikative Fähigkeiten
- Umfassende Kenntnisse und sicherer Umgang mit Marketing und Vertriebskonzepten
- Lösungsorientierte und selbstständige Arbeitsweise
- Gute Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit MS-Office, Outlook und CRM-Systemen
- Mehrtägige Reisebereitschaft und einen Führerschein der Klasse B

Wir bieten:

- Offene Unternehmenskultur
- Motiviertes und hilfsbereites Team
- Ein Modell zur betrieblichen Altersvorsorge mit Arbeitgeberzuschuss
- Angemessenes Gehalt, sowie Firmenwagen und Homeoffice Equipment

Sie sind interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an:
Attends GmbH | Anja Linden | germany.recruite@domtar.com | www.attends.de