



Die Attends GmbH ist ein führender Hersteller von Medizin- und Hygieneprodukten mit Sitz im Rhein-Main-Gebiet. Wir vertreiben innovative Produkte aus dem Gesundheitsbereich, welche die Lebensqualität von Menschen verbessern und suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Vertriebsprofi als:

## Area Sales Manager Ostdeutschland (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Zuständigkeit für den Vertrieb in Ostdeutschland (Schwerpunkt: Mecklenburg-Vorpommern, Berlin, Brandenburg, Sachsen-Anhalt, Thüringen und Sachsen)
- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen und Neukundenakquise
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam und der Marketingabteilung
- Kontinuierliche Analyse des Marktes, Wettbewerbes, Kunden und aller relevanten Marktteilnehmer
- Identifizieren von Marktentwicklungen und Chancen
- Sie berichten in dieser Position an den Sales Manager Germany B2B

### Das zeichnet Sie aus:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung
- Umfassende Kenntnisse und sicherer Umgang mit Marketing und Vertriebskonzepten
- Ausgezeichnete analytische und kommunikative Fähigkeiten
- Zielorientierte und selbstständige Arbeitsweise
- Gute Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit MS-Office, Outlook und CRM-Systemen
- Mehrtägige Reisebereitschaft und einen Führerschein der Klasse B

### Wir bieten:

- Abwechslungsreiches und kundenorientiertes Tätigkeitsfeld
- Hohe Reisetätigkeit
- Angemessenes Gehalt, sowie individueller Firmenwagen und Homeoffice-Equipment
- Interne Trainings und Angebote zur persönlichen Weiterentwicklung
- Betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen, Jobrad und vieles mehr

**Wir rekrutieren auch in Zeiten der Corona-Krise und freuen uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und der Kündigungsfrist an:**  
**Attends GmbH | Anja Linden | [gerecruite@attindas.com](mailto:gerecruite@attindas.com) | [www.attends.de](http://www.attends.de)**